



Bereichsleitung Verkauf (m/w/d)

Verbindlich, ehrlich, lebendig. Das ist die hospicall GmbH.

Wir entwickeln, produzieren und vermarkten innovative Rufsysteme für Krankenhäuser sowie für Alten- und Pflegeheime.

Unser Motto: Damit auf Knopfdruck Hilfe kommt!

Wir suchen authentische Persönlichkeiten und Teamplayer, die ohne Ansehen formeller Hierarchien zum Erfolg unserer Firma beitragen. Wir leben ein aktives soziales Gefüge und einen partnerschaftlichen Umgang mit Kunden und Mitarbeitern.

Wir möchten die **Bereichsleitung Verkauf** neu besetzen und suchen Sie für unseren Standort in Gummersbach.

Ihr Profil

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Führungserfahrung im Vertrieb, idealerweise mit Schnittstellenverantwortung zu Service und Innendienst
- Nachweisbare Erfolge in der strategischen und operativen Vertriebssteuerung
- Ausgeprägte Führungs- und Kommunikationsstärke sowie unternehmerisches Denken
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Analytische und konzeptionelle Fähigkeiten kombiniert mit einer pragmatischen „Hands-on“-Mentalität
- Sicherer Umgang mit CRM-, Ticket- und ERP-Systemen
- Gute Englisch Kenntnisse in Wort und Schrift

Ihre Aufgaben

- Strategische Führung der Bereiche Vertrieb (Außendienst), Kundenservice und Innendienst
- Entwicklung, Umsetzung und kontinuierliche Optimierung einer ganzheitlichen Vertriebsstrategie zur Erreichung der Umsatz- und Wachstumsziele
- Steuerung und Motivation der unterstellten Teams (Vertriebsorganisationen, Service, Innendienst) inklusive Zielvereinbarungen und Leistungsmonitoring
- Aufbau und Pflege von nachhaltigen Kundenbeziehungen sowie aktive Unterstützung bei Key-Account-Projekten
- Sicherstellung eines exzellenten Kundenservices sowie kontinuierliche Verbesserung der Serviceprozesse
- Verantwortung für die effiziente Organisation der internen Vertriebs- und Serviceprozesse
- Enge Zusammenarbeit mit anderen Fachbereichen wie Support-Marketing, Produktion-Logistik und Produktmanagement
- Analyse von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen sowie Ableitung geeigneter Maßnahmen
- Planung und Controlling des Bereichsbudgets
- Koordination des Tagesgeschäftes im Business-Dreieck bestehend aus Leitung-Entwicklung, -Produktion und -Verkauf

Das bieten wir

- Dienstwagen inkl. privater Nutzung
- Mobiles Arbeiten
- Ein hochwertiges Arbeitsumfeld mit flexibler Arbeitszeitgestaltung
- Betriebliche Altersvorsorge und 30Tage Urlaub
- Job-Rad
- Firmenfitnessprogramm EGYM Wellpass
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- U.v.m.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an karriere@hospicall.com oder per Post zu Händen Frau Petra Kaiser.

Oder rufen Sie einfach an unter **T +49 2261 9583-950**

Werden Sie Teil von hospicall – in unserem neuen lichtdurchfluteten Gebäude

Arbeiten bei hospicall



Familiäres,
professionelles
Arbeitsklima



Vermögenswirksame
Leistungen / Betriebl.
Altersvorsorge



Homeoffice / Flexoffice
möglich



Arbeitszeitkonto



Weiterentwicklungs-
angebote



Großzügige, optimal
ausgestattete
Arbeitsplätze